

VAR Sales 法人営業

ネットギアは世界中の家庭や企業向けに先進的なネットワーク技術を提供しています。1996年以來、私たちは人々の生活をより簡単に、よりよくさせるために考えられた、幅広い製品で業界をリードしてきました。

私たちは革新的で知的、かつ使いやすいWiFiとネットワークソリューションでホームネットワークとビジネスネットワークを強化し、世界中の全ての人が快適にあらゆる情報へ繋がられるように専念しています。

【職務内容】

- ・訪問などによる営業活動
- ・法人顧客への製品提案、問い合わせ対応
- ・見積書、提案書等の営業資料作成

【求められる経験／能力】

- ・法人 IT 営業経験3年以上
- ・IT・ネットワーク業界経験者
- ・ビジネスワイヤレス製品販売経験がある方優遇
- ・顧客の課題を引き出せるコミュニケーション能力
- ・基礎的なIT業界に関する知識
- ・PCスキル（基本的な操作が可能_Excel, Word, PowerPoint, Outlook）
- ・英語：読み書き 必須

話す聞く 社内のコミュニケーションツールとして必要ですが、入社後積極的に英語力を伸ばす意欲のある方でも歓迎

【求められる人物像】

- ・積極的に社内外と協調しながら、自発的に活動できる方
- ・自分自身でPlan/Do/Check/Actionサイクルを実行できる方

【勤務地】

東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社
地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩1分

【雇用形態】

正社員

【給与】

500万円～900万円

年俸制 経験やスキルにより応相談

3 か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合有

【勤務時間】

9:00～18:00 (休憩 1h)

【待遇・福利厚生】

RSU (譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP (社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

社会保険完備

スポーツ補助 (月 6,000 円まで) (例: ジム)

食事会、ポーリング大会などのチームビルディング

【休日・休暇】

完全週休 2 日制 (土日)、祝日、夏季休暇 3 日、年末年始休暇 6 日

有給休暇・産休・育休取得実績また復帰実績有、時短勤務有

プレミアムフライデー実施

企業名	ネットギアジャパン合同会社
業種	電気機械器具卸売業
事業内容	NETGEAR ブランド製品（ネットワーク機器）のマーケティング、販売及びサポート
ポイント	<p>ネットギアは「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」ことをミッションとして、1996年に設立され、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、SMB（500名以下の企業）市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。SMB向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの製品です。2020年の売上額は約1,260億円を達成し、SMB市場においてNo.1のマーケットシェアを持っています。</p> <p>アメリカのシリコンバレーに本社を構え、世界25拠点でグローバル展開しています。</p> <p>最新の技術をいち早く中小企業様へ、ホームビジネス向けに高性能で使いやすいネットワーク製品を日本中のお客様にお届けしています。2021年に25周年を迎えることができました。</p>
URL	https://www.netgear.com/jp/
勤務地	東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社 地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩1分
資本金	5000万円
設立	1999年11月10日
従業員数	従業員数 17名
	平均年齢 38歳 男女比 10対9